News Release



2023年12月13日 株式会社ウィルオブ・ワーク

商談数の50%UPを実現する 「インサイドセールスを仕組み化するポイント」セミナー開催

<2023年12月20日(水)12:00-13:00開催>

総合人材サービスの株式会社ウィルオブ・ワーク(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:村上 秀夫)は、オンラインワーカーに業務アウトソースが可能なBPOサービス「Fammアシスタントオンライン」を手掛ける株式会社Timers(本社:東京都渋谷区、代表取締役:田和 晃一郎)と、AIを活用した営業支援ツール「GeAIne」を手掛けるエッジテクノロジー株式会社(本社:東京都千代田区、代表取締役:住本 幸士)と共催で、無料オンラインセミナー『商談数50%UPを実現する!インサイドセールス 仕組み化のポイント』を、2023年12月20日(水)に開催します。

商談数50% UPを実現する!

インサイドセールス

仕組み化のポイント



五十嵐 政貴 エッジテクノロジー 株式会社



松村隆宏 株式会社Timers



上谷 菜摘 株式会社ウィル オブ・ワーク

12.20 **%**

オンラインセミナー 12:00-13:00







企業の営業活動において、BtoBマーケティング施策によって新規リードを獲得したものの、商談や契約に繋がらないといった課題を抱える担当者は多いのではないでしょうか。受注に繋がる商談数をより増加させるためには、インサイドセールス組織の立ち上げやアポ獲得の効率化が必要となります。

本ウェビナーでは、営業組織の支援を行ってきたTimers/エッジテクノロジー/ウィルオブ・ワークの3社が、強いインサイドセールス組織を立ち上げるために留意すべきポイントや、より効率的なアポ獲得を仕組み化するポイントなどを、各社の事例を交えながら詳しく紹介します。

<本セミナーは、このような方々におすすめです>

- ・少人数組織でもできる商談数最大化のポイントを知りたい企業担当者
- ・商談数を増加させたい営業責任者
- ・インサイドセールスにおけるPDCAの回し方を知りたい企業担当者

News Release



2023年12月13日 株式会社ウィルオブ・ワーク

		12111	- 186
7/ -			
	- 4	DAY OF	

開催日時

参加方法

2023年12月20日(水)12:00-13:00

参加費無料

Zoom配信

お申込み完了後、別途「ブラウザ閲覧用URL」をメールでお送りします。

▼お申込みはこちら

https://famm.us/ja-insidesales-webinar-lp/1220



株式会社Timers 執行役員 松村 隆宏氏

新卒でDeNAに入社。マーケティングの担当者としてMobageや新規事業の拡大に従事。10億円規模のキャンペーンや新規チームの立ち上げ、海外事業部連携など多種多様なプロジェクトを担当。その後、プロデューサーとして新規のゲームアプリを開発・リリースし2015年退職。現在はTimersにおいて執行役員として、オンラインBPO事業および金融領域の事業を管掌。





エッジテクノロジー株式会社 AIプロダクト事業部 エヴァンジェリスト 五十嵐 政貴氏

ベンチャー企業にて人事全般を経験後、HRtech新規事業の企画・運営に携わり、現在は人工知能関連人材のソリューション企業エッジテクノロジー株式会社にて、エヴァンジェリストとして自社サービスの営業支援AIツール「GeAIne」の販売を担当。2019年法人営業デジタル化協会(通称=HED)を立ち上げ、代表理事に就任。その他、エグゼクティブコーチとしても活動中。



株式会社ウィルオブ・ワーク セールスアシスト事業部 営業推進部 マネージャー 上谷 菜摘

新卒で当社入社後、通信系クライアントの現場に常駐し、販売員とマネジメントの両方に従事。翌年から派遣スタッフのマネジメント業務に従事した後、RPO事業の新規営業を経験。その後、営業支援事業のインサイドセールスチームに立ち上げメンバーとして参画し、2022年度、社内の最も優秀な組織の称号であるMVT賞を受賞。現在はマネージャーとしてインサイド/フィールド双方のマネジメントを行う。

【本リリースに関するお問合せ先】 株式会社 ウィルオブ・ワーク 広報担当: 仁科(にしな)、上田(うえだ) https://willof-work.co.jp/

〒163-0455 東京都新宿区西新宿二丁目1番1号 新宿三井ビルディング55階

TEL: 03-6894-2035 FAX: 03-6894-2040 MAIL: pr@willof.co.jp