

2024年7月18日
株式会社ウィルオブ・ワーク

営業支援サービス6社が解説する サービスを組み合わせると安定した商談創出をするコツとは！？

<2024年7月25日（木） 12:00 - 14:00開催>

総合人材サービスの株式会社ウィルオブ・ワーク（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：村上 秀夫）は、カクトク株式会社（本社：大分県別府市、代表取締役：満田 聖也）、株式会社soraプロジェクト（本社：福岡県筑紫野市、代表取締役社長：樋口 裕貴）、株式会社XAION DATA（本社：東京都渋谷区、代表取締役：佐藤 泰秀）、エッジテクノロジー株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役：住本 幸士）、株式会社オンリーストーリー（本社：東京都港区、代表取締役社長CEO：平野 哲也）の6社共催で、無料オンラインセミナー『うまいコトサービスを組み合わせると安定した商談創出をするコツ』を、2024年7月25日（木）に開催します。



うまいコト サービスを組み合わせると安定した商談創出をするコツ

テレアポ代行 / 紹介サービス / 問い合わせフォーム / 営業外注

株式会社オンリーストーリー 代表取締役 平野 哲也
カクトク株式会社 マーケティンググループ マネージャー 出久地 旭
株式会社XAION DATA セールスプロダクト事業部 松山 真
株式会社ウィルオブ・ワーク セールスソリューション営業部 マネージャー 島田 大河
株式会社soraプロジェクト 営業本部 部長 安藤 裕之
エッジテクノロジー株式会社 AIプロダクト事業部 エヴァンジェリスト 五十嵐 政貴

7.25木 12:00-14:00 カクトク × HELLO STORY × XAION DATA × WILLOF × SEIYAKU × EDGE Technology

本セミナーでは、営業支援サービスを手掛ける6社が導入から成功までの事例やノウハウをもとに、営業を成功させるためのツールが豊富な今、うまく組み合わせると安定した商談創出をするためのコツを紹介します。

<本セミナーは、このようなご担当の方々におすすめです>

- ・新しい営業施策を検討されている方
- ・マッチングサービス施策による具体的なノウハウを知りたい方
- ・社内のリソースが限られており、営業の外注やマッチングサービスを検討されている方

セミナー概要

開催日時
7月25日（木） 12:00-14:00 生配信
7月26日（金） 12:00-14:00 録画配信
7月29日（月） 12:00-14:00 録画配信

参加方法
お申込み完了後、別途Zoom「ブラウザ閲覧用URL」をメールでお送りします。
▼お申込みはこちら
<https://form.otsunagi.co/kakutoku_webinar20240725_willof-work>

2024年7月18日
株式会社ウィルオブ・ワーク

登壇者



**カクトク株式会社
マーケティンググループ
マネージャー
出久地 旭氏**

2019年入社。人材業界、広告業界などで営業経験を積む。入社後は新規事業立ち上げ、セールスチームマネージャーを経てマーケティングチームへ。普段のウェビナーでは「営業外注のメリット・デメリット」や「適切な営業パートナーの探し方」などをテーマに解説。



**株式会社soraプロジェクト
営業本部 部長
安藤 裕之氏**

自動車ディーラーからキャリアをスタート。年間販売台数100台達成・3年連続メーカー表彰受賞。その後大手人材会社で500社以上のエンタープライズ・官公庁の新規開拓営業に従事したのち、2022年より株式会社soraプロジェクトの営業本部マネージャーに就任。大手顧客の担当やセールス部門の戦略策定、マネジメントまで手掛ける。現在はマーケティング・営業推進も統括し、ビジネスサイド全般を牽引する。



**株式会社XAION DATA
セールスプロダクト事業部
松山 真氏**

2016年富士通入社。大手製造業顧客担当のアカウントセールスに従事。2021年、公募でベンチャー企業へ出向し、宇宙スタートアップ企業へ出向。創業期ベンチャーのCEO 補佐役、事業開発リーダーとして事業戦略、企画営業、パートナーアライアンス、プロジェクトマネージャー等に従事。資金調達も経験し、事業・売上拡大や事業サイドのチームビルディングに貢献。2022年富士通へ帰任し、新領域攻略チームのリーダーとして担当顧客の新規事業創出やDXビジネス創出を推進。2024年5月、XAION DATAに入社し、セールスプロダクト事業の立ち上げを牽引。



**株式会社オンリーストーリー
代表取締役
平野 哲也氏**

1990年神奈川生まれ。父も叔父も近所も経営者という環境で生まれ育つ。2013年早稲田大学政治経済学部卒業。2014年2月株式会社オンリーストーリー設立。国内最大規模、審査通過済み7,000人の決裁者マッチングプラットフォーム運営。累計約26億円の資金調達実施。



**エッジテクノロジー株式会社
AIプロダクト事業部
エヴァンジェリスト
五十嵐 政貴氏**

ベンチャー企業にて、人事全般を経験後、HRtech新規事業の企画・運営に携わり、現在は人工知能関連人材のソリューション企業エッジテクノロジー株式会社にて、自社サービスの営業支援AIツール「GeAlne」の販売、エヴァンジェリストを担当。2019年法人営業デジタル化協会（通称=HED）を立ち上げ、代理理事をしている。



**株式会社ウィルオブ・ワーク
セールスアシスト事業部
セールスソリューション営業部
マネージャー
島田 大河**

2015年中途入社。大手通信キャリアやファッションブランドへの人材サービスを行う営業部にて現場経験を積みながら、拠点長運営を経験。その後、営業支援サービスの「セイヤク」の新規顧客開拓を担った後、同サービスの案件運営責任者として従事、全社員の中の年間MVPを獲得。インサイドセールス、フィールドセールス、カスタマーサクセス領域の経験をもとに現在は営業戦略推進担当として事業拡大に邁進中。

【本リリースに関するお問合せ先】

株式会社 ウィルオブ・ワーク

広報担当：仁科（にしな）、上田（うえだ） <https://willof-work.co.jp/>

〒163-0455 東京都新宿区西新宿二丁目1番1号 新宿三井ビルディング55階
TEL: 03-6894-2035 FAX: 03-6894-2040 MAIL: pr@willof.co.jp