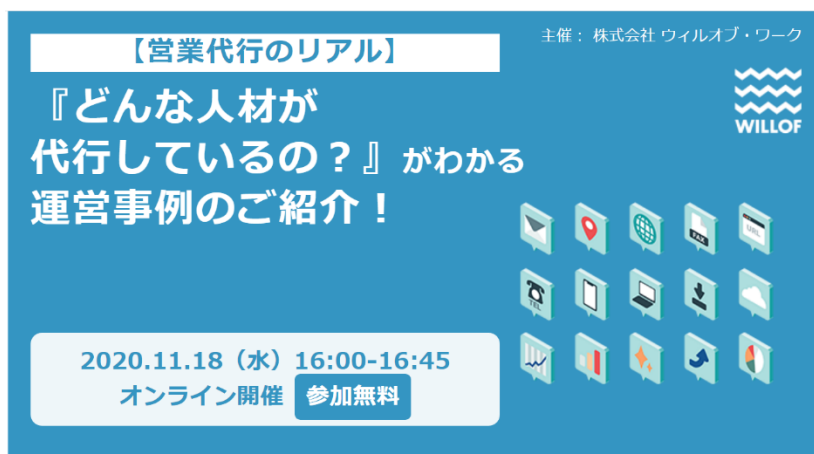


2020年11月11日
株式会社ウィルオブ・ワーク

<11月18日（水）無料ウェビナー開催> コロナ禍の今、ニューノーマルな営業活動とは？ 注目されている営業代行の採用から教育まで現場のリアルをご紹介します！

人材サービスを主力とする株式会社ウィルオブ・ワーク（本社：東京都新宿区、代表取締役社長 告野 崇）が展開する営業代行サービス『Seiyaku（セイヤク）』は、2020年11月18日（木）に無料ウェビナーを開催します。本セミナーでは、営業代行を検討する企業の担当者が思う疑問や不安を解決すべく、営業代行の採用から教育まで現場のリアルをご紹介します。



主催：株式会社ウィルオブ・ワーク

【営業代行のリアル】

『どんな人材が
代行しているの？』がわかる
運営事例のご紹介！

2020.11.18（水） 16:00-16:45
オンライン開催 参加無料

ウィズコロナやアフターコロナと呼ばれる昨今、ライフスタイルやワークスタイルの大きな変化に伴い、様々な業界で新たなプロダクトやサービスが次々と生まれ、これまでは存在しなかった市場が拓かれています。そんな中、企業の多くは、新たに生み出したプロダクトを売る担い手がない、新たな市場を開拓するノウハウがない、といった課題を抱えています。そこで注目されているのが「**営業アウトソース（営業代行）**」です。しかし、営業代行を検討する企業の担当者の多くは、「自社のプロダクトを正しく理解して営業してくれるのか？」「熱意をもって営業活動をしてくれるのか？」「代行ってどこまでやってくれるのか？」という疑問を持っています。本セミナーでは、営業代行の採用から教育まで現場のリアルをお伝えし、企業の疑問や不安を解決します。

セミナー概要

開催詳細

日時：2020年11月18日（水） 16:00-16:45

参加費：無料

参加方法：Microsoft Teamsでオンライン配信を予定しております。

詳しい参加方法はお申し込み後にメールにてご案内いたします。

こちらからお申し込みください。 <https://go.willof.co.jp/l/455422/2020-11-04/ywnh62>

プログラム

- ・営業人材の主な採用方法
- ・どのような人材が営業するのか？
- ・運営開始までのトレーニングと運営体制の準備
- ・運営開始後の教育、KPI管理、フィードバック
- ・Q&A

登壇者



国広 僚（くにひろ りょう）

株式会社ウィルオブ・ワーク

セールスアシスト事業部 営業推進部 マネージャー

2016年4月、株式会社セントメディア（現：ウィルオブ・ワーク）に中途入社。2017年1月に東日本営業部高崎支店支店長に着任後、売上・利益などの通期目標財務項目を全て達成。2019年10月から東日本営業部北関東エリアマネージャーに着任。現在は主に東日本エリアの営業代行運営責任者を務める。

【本リリースに関するお問合せ先】
株式会社 ウィルグループ

広報担当：小山（こやま） <https://willgroup.co.jp/>

〒164-0012 東京都中野区本町一丁目32番2号 ハーモニータワー27階
TEL: 03-6859-8883 FAX: 03-6859-8887 MAIL: pr@willgroup.co.jp