

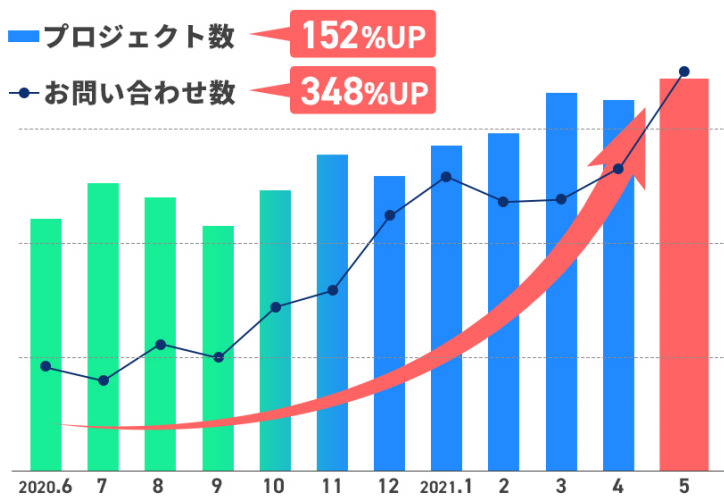
2021年6月22日
株式会社ウィルオブ・ワーク

営業代行サービス『Seiyaku（セイヤク）』提供開始1周年 問い合わせ数3倍以上、対応プロジェクト数は1.5倍に大きく成長！ ～コロナ禍により企業の営業活動ニーズが大きく変化した1年間～

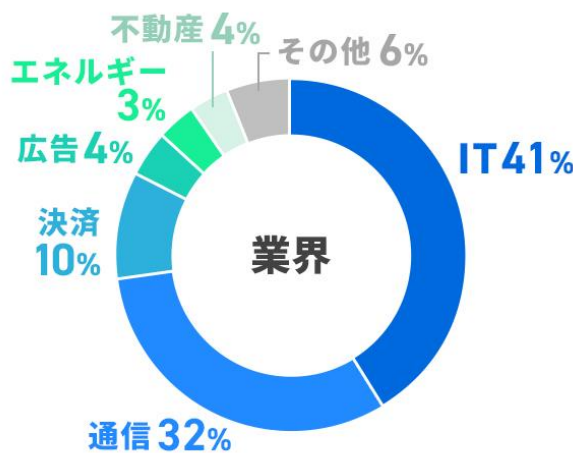
人材サービスを主力とする株式会社ウィルオブ・ワーク（本社：東京都新宿区、代表取締役社長 告野 崇）が提供する、全国エリアで業界問わず営業活動の展開が可能な営業代行サービス『Seiyaku（セイヤク）』（<https://willof-work.co.jp/corp/service/seiyaku/>）は、2020年6月22日のサービス提供開始から本日で1周年を迎えました。コロナ禍により営業活動の手法が大きく変化したことにより、問い合わせ数は3倍以上、プロジェクト数は1.5倍となり、多くの企業の営業支援を行ってまいりました。今後も、多くの企業をご支援してまいります。

『Seiyaku』実績（2020年6月～2021年5月）

月次プロジェクト数/問い合わせ数推移



サービス提供業界



新型コロナウイルスの影響で社会情勢が大きく変わる中、企業のリモートワーク化も進み、営業活動そのものの見直しや効率化が求められるようになってからすでに1年以上が経ちました。実際に、当社への月次問い合わせ数はこの1年間で3倍以上の水準に増加し、月次プロジェクト数も初月比で1.5倍に成長するなど、企業の営業代行ニーズは今もなお増え続けています。『Seiyaku』をご利用いただいた企業の業界は、昨今のDX化の波をうけ、ITやSaaSプロダクトの提供企業が4割以上で、その多くが迅速なビジネス展開のため「営業担当を採用・教育できない」「拠点を設けるには費用・時間がかかる」といった様々な営業課題を抱えていました。

当社は、これらの営業課題を、全国50か所以上の拠点と人材サービス企業ならではの採用力、そして長年培った営業ノウハウを生かし解決してきました。また、直接雇用人材での運営によりプロジェクトメンバーを固定できるので、メンバーの習熟度が早く効率性も高まり、安定した人材供給が可能です。

『Seiyaku』は、今後も営業人材の採用・教育課題だけでなく、多角化する営業システム・ツールの導入コンサルティングに至るまで、企業それぞれの営業課題を解決する「営業相談プラットフォーム」を目指します。

2021年6月22日
株式会社ウィルオブ・ワーク

『Seiyaku』サービス概要



Seiyaku

powered by  WILLOF

■全国50拠点以上のエリアで営業活動を展開

全国50拠点以上のエリアで約500名の営業経験がある当社社員を中心に展開しており、自社事業所がないエリアやアプローチしたいエリアでの営業活動が可能になります。

また、当社は人材事業のノウハウを活かした採用力で、安定的で優秀な営業担当の派遣も可能です。

■営業ノウハウを継承で企業の資産へ

長年の経験から得た営業ノウハウを企業へ継承します。ノウハウを提供することで自社の営業力強化に繋がっていくことができます。また、様々な研修で、各社営業担当の提案力とヒアリング力に長けた営業のプロフェッショナルを育成します。

料金プラン

初期費用：0円

月額費用：450,000円～

※お客様の状況に合わせて最適なフローを構築し、価格をお見積りいたします。

『Seiyaku』責任者コメント



株式会社ウィルオブ・ワーク
セールスアシスト事業部 営業推進部 マネージャー
仲 雄己

サービスリリース1周年を迎えることができました。
これもひとえに皆様のご支援とご厚誼の賜物と深く感謝しお礼申し上げます。
現在は、営業支援の中でも「営業派遣/営業代行」を中心に事業を展開しておりますが、
今後は、営業を最適化するための様々なサービス展開ができればと考えております。
引き続き皆様に良いサービスをご提供できるよう尽力いたしますので、
今後とも変わらぬご愛顧をいただきますよう、お願い申し上げます。

【導入検討企業様または本件に関するお問い合わせ先】

株式会社ウィルオブ・ワーク セールスアシスト事業部 担当：仲（なか）

MAIL : info-sasales@willof.co.jp

【本リリースに関するお問合せ先】
株式会社 ウィルグループ
(当社親会社)

広報担当：小山（こやま） <https://willgroup.co.jp/>

〒164-0012 東京都中野区本町一丁目32番2号 ハーモニータワー27階
TEL: 03-6859-8883 FAX: 03-6859-8887 MAIL: pr@willgroup.co.jp