

2022年7月1日
株式会社ウィルオブ・ワーク

マーケティングから人材育成まで企業の営業プロセスを一気通貫で支援可能！ BtoB特化の営業代行サービス『セイヤク』に「営業研修サービス」を拡充 ～サービスロゴデザインおよびサービスサイトもリニューアル～

総合人材サービスの株式会社ウィルオブ・ワーク（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：告野 崇）が提供するBtoB特化の営業代行サービス『セイヤク』（<https://seiyaku-sales.jp/>）は、営業人材の育成を目的とした「営業研修サービス」を拡充しました。

これにより、マーケティング/インサイドセールス/外勤営業/カスタマーサクセス/人材育成まで企業の課題に合わせた営業プロセスを一気通貫で支援が可能になります。またサービス拡充に合わせ、ロゴデザイン及びサービスサイトをリニューアルし、「顧客のセールスパートナーとして寄り添う」サービスブランドの確立を目指します。



セイヤク

powered by  WILLOF

『セイヤク』の営業研修サービスについて

『セイヤク』は、営業課題に合わせて専門チームを構築できるBtoB特化の営業代行サービスです。企業の営業プロセスにおけるマーケティング/インサイドセールス/外勤営業/カスタマーサクセス/人材育成に至るまで一気通貫したサービスを提供し、顧客企業ごとの要望に合わせたカスタマイズが可能です。このたび、企業に合わせた最適なアクションを提供すべく「営業研修サービス」を拡充しました。「営業研修サービス」では、人材教育や営業スキルの課題を抱える企業に対して、当社の専任講師のもと音声解析AI電話「MiiTel（ミーテル）」を活用した「新人営業研修」とマネジメント層向け「管理者研修」を提供します。



2022年7月1日
株式会社ウィルオブ・ワーク

『セイヤク』について

『セイヤク』は25年以上に渡り営業・販売を主とした人材サービスを提供してきた当社のノウハウを活かし、業界や商材を問わず営業に関する活動を広く支援しています。企業の要望にひたむきに答え、営業課題解決の最適な体制に組み替える柔軟さと目標達成への情熱を持って、実績向上とサービス改善に顧客のセールスパートナーとして共に取り組み、ビジネスの発展に貢献します。

✓ 営業課題に合わせた専門チームを構築

プロジェクトマネージャーを中心に営業力の高い人材で専門チームを構築し、営業実績を向上させます。

✓ エリアや業界を問わない人材の供給力

人材業界ならではの人材採用メソッドを駆使し、全国で50以上ある拠点で様々な事業を展開しています。豊富な人材供給力を活かした、エリアや業界を問わない営業活動が可能です。

✓ 正社員人材の固定配置による実績の安定と向上

独自の研修を受けた正社員人材を、案件ごとに固定して配置します。営業力の高い人材が集中的に支援することで実績の向上に繋がります。

『セイヤク』サービスロゴデザインおよびサービスサイトリニューアルの背景

コロナ禍を受けて、企業は営業活動そのものの見直しや効率化が求められるようになり、企業の営業代行ニーズは今もなお増え続けています。企業の営業課題は多様化し、各企業ごとの事業特性や要望に寄り添ったサービスが求められています。このたび、『セイヤク』が強みとする「顧客企業の要望に寄り添ったカスタマイズ性（柔軟性）」をより多くの企業に向けてわかりやすく表現するため、サービスロゴデザインおよびサービスサイトをリニューアルします。



■ リニューアルのポイント

① ブランドカラーの変更

「柔軟性」と「親しみやすさ」をイメージしやすい色として、ニュートラルな緑色に変更しました。

② 表記名の変更

よりサービス名称を覚えやすく、親しみやすいカタカナ表記に変更しました。

③ サービスサイトの変更

提供サービスを網羅的にわかりやすく伝えるため、サービスサイトをリニューアルしました。

【本リリースに関するお問合せ先】

広報担当：仁科（にしな）、新元（にいもと） <https://willof-work.co.jp/>

株式会社 ウィルオブ・ワーク

〒163-0455 東京都新宿区西新宿二丁目1番1号 新宿三井ビルディング55階
TEL: 03-6894-2035 FAX: 03-6894-2040 MAIL: pr@willof.co.jp